

Teilnehmerinformation

Zielgruppe	Maklerinnen und Makler, Mehrfachagentinnen und -agenten, Versicherungsvermittlerinnen und -vermittler
Seminarziele	Kennenlernen und Vertiefung aktueller Neuigkeiten und anstehender Veränderungen im Bereich der Arbeitskraftsicherung. Ebenso Wissensvermittlung zu kumulierten Entwicklungen der letzten Jahrzehnte und Jahren in der Berufsunfähigkeitsversicherung von Swiss Life und in den von Swiss Life verantworteten Produktfamilien und den Branchenlösungen MetallRente, Klinikrente und Chemierente.
Inhalte	<p>Fach-Vortrag „Tarifliche Meilensteine in der 130-jährigen BU-Geschichte von Swiss Life“: Steffen Hammer vermittelt einen aktuellen Rückblick in wichtige Entwicklungsschritte auf tariflicher und kalkulatorischer Ebene in der Historie der Berufsunfähigkeitsversicherung von Swiss Life, die mittlerweile 130 Jahre zurückreicht. Fokus wird dabei darauf gelegt, wovon auch die heutige Kundschaft durch die aufgebaute Expertise und die Erfahrung profitieren kann.</p> <p>Fach-Vortrag „Qualitätsmerkmal Konsortialführerschaft“: Frank Stollberger gibt aktuelle Einblicke in das Wirken und die Vorteile der AKS-Konzeptlösungen der Branchenlösungen MetallRente, KlinikRente und ChemieRente. Ebenso wird die Funktionsweise von Versorgungswerken, Branchenlösungen und deren Nutzen ermöglicht.</p> <p>Fach-Vortrag „Aktuelle Entwicklungen in der Risiko- und Leistungsprüfung“: Sascha Wanke bespricht bezogen auf die komplexen Prozess-Themen der "Risikoprüfung zu Vertragsbeginn" und "Leistungsprüfung im Schadenfall" aktuelle Neuigkeiten und Entwicklungen. Es werden im Besonderen Neuerungen auf prozessualer und serviceseitiger Ebene beleuchtet, die das Zusammenspiel zwischen Versicherer, Vermittlerschaft und Kundschaft immer weiter erleichtern.</p> <p>Fach-Vortrag "Vertriebliche Impulse und Aspekte in der Arbeitskraftsicherung zum Jahresende": Susanne Fuchs, Dirk Wessel und Steffen Hammer thematisieren konkrete Vertriebs-Ideen und Zielgruppenansprachen für den Beratungseinsatz in der Arbeitskraftsicherung. Es wird der Blick auf die Bandbreite der verschiedenen Versorgungsschichten gelenkt. Ebenso wird über die Vorgehensweise im Zuge der anstehenden Rechnungszinserhöhung gesprochen und entsprechendes Wissen vermittelt.</p>
Referenten	<p>Sascha Wanke, Abteilungsleiter Underwriting, Swiss Life</p> <p>Frank Stollberger, Key-Account-Management Branchenlösungen, Swiss Life</p> <p>Susanne Fuchs, Fachreferentin Marktbearbeitung, Swiss Life</p> <p>Dirk Wessel, Fachreferent Marktbearbeitung, Swiss Life</p> <p>Steffen Hammer, Manager Marktbearbeitung, Swiss Life</p>

Methode	Online-Seminar
Dauer	90 Minuten
Organisatorische Hinweise	keine
Weiterbildungszeit (in Min.)	80 Minuten